

## 『あなたの会社が最速で変わる、明日から始められる保険代理店の成績UP 3つの方策』 ～生き残るためのヒント～

- ・顧客からの紹介はどうすれば増えるのか？
- ・最もクロスセルをしやすいタイミングはいつ？
- ・顧客はどんな時に保険の事を検討するのか？

**【講演内容】**  
 第1部 保険代理店のおかれている状況と売上アップの方策  
 第2部 保険業法改正への対策と、業績アップのIT化  
 第3部 保険代理店様の生のお声  
 ご挨拶 (一社)大阪損害保険代理業協会 事務局長:中野 信雄 様

主催：ソシオ・ダイバシティ株式会社

※ あいおいニッセイ同和損害保険(株)と、ソシオ・ダイバシティ(株)は、システム導入について提携していません。

**2017年3月9日 (木) 14:30 (受付開始) 15:00～17:00 (セミナー) 先着50名様**  
**あいおいニッセイ同和損保御堂筋ビル B2F 会議室** 大阪府大阪市中央区平野町3-6-1

**申込方法：下記をご記入の上、FAX送信下さい。**  
**※当日は本書申込用紙、筆記用具、お名刺をご持参下さい。**

**【アクセス】** 市営地下鉄御堂筋線 淀屋橋駅 3分  
 市営地下鉄御堂筋線 本町駅 5分  
 ※本会場は駐車スペースが御座いません。公共交通機関をご利用下さい。



講師

サンクリエイト株式会社 代表取締役  
 株式会社アウェイク 代表取締役  
 RINGの会 前会長・コーディネーター  
 大阪損害保険代理業協会 北摂西支部

### 田村 薫 (たむら かおる) 先生

- 【著書・執筆・連載】  
 『変革の中の代理店経営絆(共著)』 <新日本保険新聞社>  
 ◆二世経営者の会社改造計画 <inswatch (2005年～2012年)>  
 ◆事業承継 継がせる立場と継ぐ立場 <新日本保険新聞 (2005年～2006年)>  
 ◆当世代代理店気質 <保険毎日新聞 (2005.2006.2007.2008年)>  
 ◆これからの代理店経営を考える3つの視点 <inswatch 連載中>

**保険代理店経営者様対象 参加費無料・予約制**

**FAX : 06-6147-7496**

### お申込書

代理店様名

住所			
TEL		FAX	
役職		氏名	

